

加入PCFitment,
共同走向成功!



PCFitment联盟模块

佣金制计划

加入PCFitment联盟计划，通过推荐新客户加入，赚取佣金。我们结构化、透明、可扩展的模式可确保长期发展和进行。



通过微信联系

版本1.0

版本更新日期:

2025年2月5日

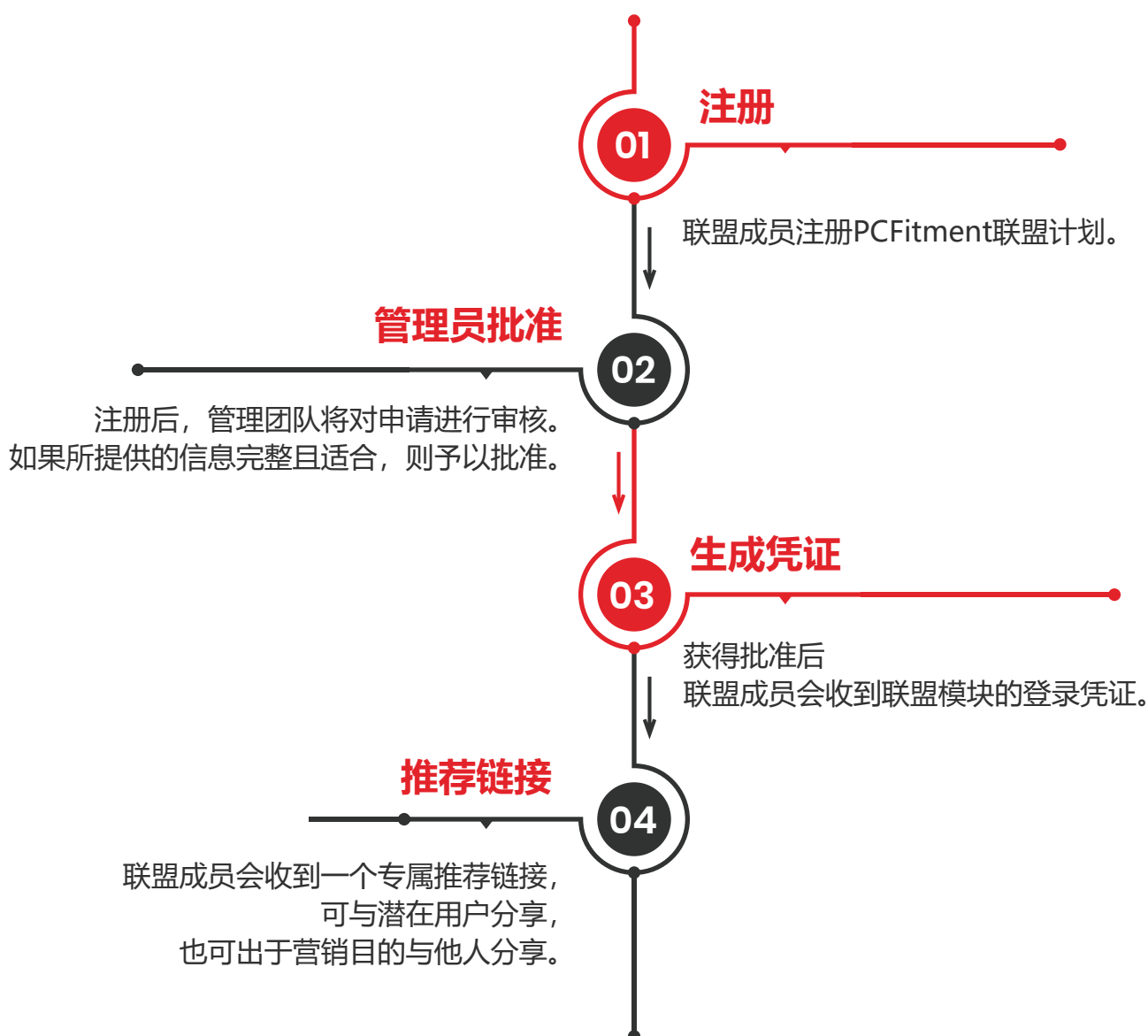


support@partsconnect.us

让我们共同成长， 今天就加入我们的联盟计划吧！

PCFitment 佣金制联盟计划是专为激励联盟营销人员而设计的。这些营销人员可以在吸引新客户的同时确保长期发展和参与。本文件概述了佣金结构、支付规则、合规要求和其他政策，以确保透明度和效率。

联盟成员注册流程



通过Cookie跟踪用户

- » 当用户点击联盟成员的链接时，PCFitment 会在其浏览器中设置一个 Cookie，有效期为 90 天。
- » 如果新用户在此期间注册，他们将归属于该联盟成员。
- » Cookie的持续时间可以调整（如30天、60天、120天）。

联盟成员归属规则

- » 如果用户点击了多个联盟成员链接，最新的联盟成员将获得积分。

例如，如果用户最初通过 陈宇（联盟成员 1）注册，后来又通过 王伟 注册，则与该用户关联的最终联盟成员将是 王伟。

- » 用户一旦通过联盟成员注册，就会终身与该联盟成员保持连接。
- » 只有当被推荐的用户完成付款时，佣金才会计入。



佣金结构

佣金比例取决于加入账户的数量。级别越高，奖励越丰厚。

等级	加入的账户	佣金比例
初级	1 - 25	10%
普通级	26 - 50	26至50个账户， 15%
高级	>50	50个账户以上， 20%

* PCFitment 保留将来增加或减少佣金结构的权利，但不会影响现有的活跃联盟成员。

联盟成员重新激活及佣金

- 如果PCFitment更改了佣金结构，旧的联盟成员将继续遵循旧的佣金结构，而新的佣金结构将适用于新的联盟成员。
- 如果联盟成员在一段时间内不活跃，然后重新激活，他们将遵循重新激活时PCFitment设置的最新佣金结构。

最低绩效要求

联盟成员必须保持最低入会率，才能继续获得佣金：



其他情况

- 如果联盟成员在第一季度失败，但在第二季度开始，系统会评估他们的表现，然后重新激活他们。
- 如果联盟成员在第一季度和第二季度带来了6个用户，而在第三季度又带来了3个用户，系统就会认定他们为活跃用户。
- 如果联盟成员在上半年带来了16个用户，他们全年都将处于活跃状态。
- 如果联盟成员在第一季度带来2个用户，他们就会暂时处于不活跃状态，但可以在第二季度再带来1个用户（即总共6个），从而重新激活。
- 如果联盟成员在上半年带来了6个用户，但在第二季度没有带来任何用户，那么他们在第三季度之前都会保持活跃。

付款与提款政策

» 最低余额：

会员只有在余额超过100美元时才能提取佣金。

» 保留期：

佣金资金在“不可提取余额”中保留30天后才会发放。

» 付款方式：

直接银行转账、贝宝或其他经认可的方式。

» 处理时间：

提款申请后7-10个工作日内付款。

» 如果联盟成员不活跃，从新用户处赚取的佣金会累积，但不能提取。但是，旧的佣金仍然可以提取。

不活跃成员及付款规则

» 如果联盟成员不活跃，佣金将继续累积，但提现会被锁定。

» 成员不能将现有PCFitment客户推荐为新注册客户。

» 一旦代理重新激活，我们将允许其提取所有新旧佣金。

合规和欺诈预防

- » PCFitment保留对欺诈、不活跃或不合规账户扣留佣金的权利、不活跃或不合规的账户。
- » 成员不得创建虚假账户或注册低价值客户以提高佣金。
- » 违反这些规则可能会被立即暂停计划。

试用转化到付费

- » 如果联盟成员将试用用户转化为付费用户，将获得全额佣金。
- » 部分成员长期与PCFitment保持良好合作关系，PCFitment可为其提供一份过去30天内的14 天试用客户名单。

失效原因

- » 成员从事不法活动。
- » PCFitment确认违规行为。

佣金计算场景

场景1

- » 联盟成员注册了30个用户。
- » 对于前25位用户，成员可获得10%的佣金。
- » 之后的5个用户（26-30个），可以获得15%的佣金。

场景2

- » 联盟成员达到51个用户。
- » 用户1-25, 10%佣金。
- » 用户26-50, 15%佣金。
- » 51个及以上用户, 20%佣金。

场景3

- » 如果联盟成员有40个用户, 但有10个用户不活跃, 他们的活跃用户总数就会下降到30个。
- » 他们的佣金将重新计算, 因此1-25用户的佣金为10%, 而26-30用户的佣金为15%。

场景4

(影响佣金等级的非活跃用户)

- » 如果前25位中有2个用户不活跃, 那么用户26和27就会下降到第24和25位。这意味着他们的佣金率降回10%。
- » 如果上述2个不活跃用户再次成为活跃用户, 他们将回到原来的位置。第24位和第25位用户将移至第26位和第27位, 他们的佣金将按照佣金结构从15%开始计算。
- » 每日重新计算动态调整佣金结构。



感谢阅读!



通过微信联系